

Berater/Projektleiter Salesforce.com (m/w)

Standort: München, Frankfurt und Düsseldorf und weitere

Job ID: 2014014

Unser Mandant ist eines der weltweit führenden Management- und Technologieberatungsunternehmen. Die hochmotivierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter entwickeln für die besten Unternehmen innovative Lösungen, die dort anfangen, wo die Ideen von anderen enden. Hier denken Sie in internationalen Experten-Teams – End – to – End – von der Analyse über die Strategie bis zur Umsetzung. Unser Mandant bietet als Ganzes mehr als die Summe aller Teile – „High-Performance“-Ergebnisse für seine Kunden. Steigen Sie ein und profitieren Sie von individueller Förderung, exzellenten Karrieremodellen und persönlicher, fachlicher Wertschätzung.

Ihre Aufgaben

Ihr Weg führt Sie in ein Team, das nationale und internationale Großkunden aller Branchen rund um die Integration und den optimalen Einsatz von SaaS basierten CRM-Lösungen berät. Hier bringen Sie Ihr IT-Know-how speziell in der Lösungsentwicklung ein, und zwar sowohl in der Angebotsphase (Pre-Sales) als auch während der Umsetzung. Konkret werden Sie es sein, der im engen Zusammenspiel mit dem Kunden die technische Architektur mit entsprechenden Sicherheitskonzepten entwickelt, die Anforderungen an die Anwendungs- und Systemintegration definiert und alle technischen Dokumente prüft und freigibt. In der Folge begleiten Sie das Prototyping sowie die technische Umsetzung und Implementierung als zentrale Kontrollinstanz. Dies schließt das Risiko- und Issue-Management mit ein. In Ihrer Rolle überzeugen Sie sowohl als Leiter agiler (Teil-) Projekte und damit von Workstreams sowie als technischer Berater des Gesamtprojektleiters. Neben der intensiven Kommunikation mit dem Kunden, etwa bei der Anforderungsanalyse, erfordert die Position eine enge Abstimmung mit Kollegen weltweit, vor allem in unseren Delivery-Centern.

Ihre Fachkenntnisse

- ein gut abgeschlossenes Hochschulstudium der Fachrichtung (Wirtschafts-)Informatik, (Wirtschafts-)Ingenieurwesen, Betriebswirtschaftslehre oder Naturwissenschaften bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Beratungs- und Projekterfahrung rund um die Konzeption, Entwicklung und Implementierung von CRM-Systemen, und zwar konkret mit salesforce.com (Module, Erweiterungs- und Anwendungsmöglichkeiten bzw. -grenzen, technische Architektur, Integrationsarchitektur)

- mit Salesforce.com haben Sie bereits gearbeitet und verfügen idealerweise bereits über ein aktuelles Salesforce-Zertifikat (ADM201, DEV401)
- mehrjährige Einblicke in (globale) Implementierungsprojekte mit Offshore Delivery
- Praxis in der Integration mit Legacysystemen
- methodisches Know-how und Projektpraxis in agiler Entwicklung sowie globalen Roll-outs
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch, um auf allen Hierarchieebenen bis hin zum Vorstand sicher auftreten zu können
- gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie ein hohes Qualitätsbewusstsein

Zufriedenheit aus der eigenen Leistung gewinnen: Bei unserem Mandaten ein ganz normaler Arbeitstag. So wie viele Tage, an denen Sie fachlich und persönlich wachsen werden: durch neue Herausforderungen, umfassende Trainings und individuelle Förderung. Sie sind herzlich willkommen, weil unser Mandant weiß, dass er durch jede/n neuen Mitarbeiter/in bereichert wird – durch Ihr Wissen, durch Ihre Fragen und Ihr Engagement.

Kontakt

Achim Spörer

Managing Partner

Email: achim.spoerer@allectio-consulting.com

Tel: +49 (0) 89/ 41 41 411 - 20